



Facultad de Economía - PUCE

BOLETÍN ELECTRÓNICO

Coordinador: Dr. Juan J. Paz y Miño Cepeda
jpazymino@puce.edu.ec

Asistente de coordinación:
Eduardo Urgilés
edu82@gmx.net

Quito, mayo de 2004 - Año V - No. 07

T.H.E.

TALLER DE HISTORIA ECONÓMICA

Facultad de Economía - PUCE

BOLETÍN ELECTRÓNICO

Coordinador: Dr. Juan J. Paz y Miño Cepeda

jpazymino@puce.edu.ec

Asistente de coordinación: Eduardo Urgilés

edu82@gmx.net

Quito, mayo de 2004 - Año V - No. 07

.....

El **BOLETÍN ELECTRÓNICO** del **T.H.E.** (mensual) es un sistema de información orientado a la economía y la historia económica del Ecuador en el contexto Latinoamericano. Tiene el objetivo de contribuir al conocimiento y a la discusión académica universitaria. En ese marco serán apreciadas las sugerencias y difundidas las colaboraciones.

(Queda autorizada la difusión del Boletín, citando la fuente).

.....

Sumario:

1. **¿“FLEXIBILIDAD LABORAL” PARA “COMPETIR” MEJOR?**. Juan J. Paz y Miño Cepeda.

2. **“LA LIQUIDEZ BANCARIA ECUATORIANA EN EL MODELO DE DOLARIZACIÓN (ANÁLISIS DEL PERÍODO 1997-2003)”**. Byron Rodrigo Landeta Parra. Abstract de Disertación de Grado.

3. **“ECONOMÍA EN EL GOBIERNO DE JOSE LUIS TAMAYO (1920-1924)”**– T.H.E. MONOGRAFÍAS. Archivo Histórico del T.H.E.

4. **ACTIVIDADES T.H.E.-CONFERENCIAS ACADÉMICAS.**

.....

1. ¿“FLEXIBILIDAD LABORAL” PARA “COMPETIR” MEJOR?

Juan J. Paz y Miño Cepeda

Entre diversos círculos de poder económico y político del Ecuador se va generalizando la idea de “flexibilización laboral”. Incluso algunos estudios realizados por encargo y difundidos por medios de comunicación argumentan que en Ecuador se trabaja menos horas semanales, hay mayores recargos y costos laborales, el salario es alto y el Código del Trabajo es atrasado, todo ello comparado con otros países de América Latina. Desde el análisis de “costos” se concluye que los “costos variables” en el país (remuneraciones de los trabajadores) son demasiado altos y que, por tanto, ello atenta contra las posibilidades de “competencia” y “eficiencia” en el exterior. Los argumentos favorables a la “flexibilidad laboral” para sentar las bases de la “competitividad”, se refieren especialmente a varios puntos concretos:

1. suprimir el reparto del 15% de utilidades;
2. rebajar o suprimir el impuesto a la renta;
3. aumentar la jornada de trabajo actual (40 horas semanales) a 44 o 48 horas a la semana;
4. hacer “flexible” la posibilidad de despedir mano de obra;
5. vincular los salarios y la elevación de los mismos a la productividad y efectividad de los trabajadores;
6. privatizar la seguridad social;
7. reformar el Código del Trabajo para suprimir las “excesivas” ventajas y privilegios de los que gozan los trabajadores ecuatorianos.

Como se aprecia, la ideología neoliberal también va tomando éxito en el ámbito laboral. Y ha provocado un retroceso histórico en la conciencia social, pues quedan lejos las ideas de solidaridad, equidad y bienestar que en otros tiempos movilizaban los ideales humanistas.

Pero la realidad del Ecuador no es la que presentan los estudios de ocasión ni las opiniones rentistas de la microeconomía neoliberal. Los estudios serios y académicos elaborados por entidades como la Cepal, el Pnud, la OIT y hasta el Banco Mundial, sirven para obtener otras conclusiones.

América Latina es la región con la mayor inequidad en el mundo y el Ecuador ocupa en ella uno de los primeros lugares. De acuerdo con el Índice de Desarrollo Humano 2003 (Pnud) Ecuador ocupa el sitio 97 (entre 175 países), únicamente mejor que El Salvador, Bolivia, Honduras, Guatemala y Haití, en la región. También ocupa los puestos 84 y 86 (entre 102 países) en el ranking de competitividad del World Economic Forum. Un reciente estudio de la OIT demuestra que en las economías en desarrollo es típico compensar la falta de tecnología y capital con un mayor número de horas trabajadas. El reciente estudio "Desigualdad en América Latina y el Caribe: ¿ruptura con la historia?" (Inequality in Latin America and the Caribbean. Breaking with History?, 2003) del Banco Mundial tiene el cuidado de acudir precisamente a la historia para entender los abismos entre riqueza y pobreza en la región, señalando que lo que ocurre hoy sigue un patrón determinado por los diferentes rasgos que tomó la colonización europea. En América Latina, según este mismo estudio, el decil más rico se queda con el 48% del ingreso total. Uruguay, el país con menos desigualdad, está lejos del país menos equitativo en Europa. De acuerdo con los "Objetivos del Desarrollo del Milenio" (NNUU), apenas 7 de los 18 países de América Latina alcanzarían la meta de reducir la pobreza extrema a la mitad en el año 2015; pero no es el caso del Ecuador, en donde los niveles de pobreza más bien se elevarían, por aumento de la desigualdad al continuar vigente el comportamiento económico del decenio de 1990. Y toda la historia económica y social del Ecuador demuestra que la conquista de los derechos laborales se hizo contra las antiguas jornadas extenuantes que superaban las 8 horas diarias, contra los salarios miserables y hasta la ausencia de ellos (como ocurría bajo el sistema hacienda), contra la carencia de seguridad social y contra la explotación de la fuerza de trabajo. Nuestras leyes laborales son obsoletas porque no han avanzado en la conquista de mejores derechos sociales, si se compara con las regulaciones laborales europeas: altos salarios, jornadas hasta de 35 horas semanales, amplios descansos, fuerte impuesto a la renta (en varios países superior al 50%) para individuos y empresas a fin de sostener la seguridad social universal, accionariado obrero, cogestión laboral, sindicalismo garantizado, etc. Los ecuatorianos ni gozan de seguridad social pública eficaz (en promedio un 15% de la población) ni la gran mayoría nacional puede darse el lujo de tener seguridad social privada, que de ningún modo es un "modelo" de virtudes. La situación laboral es de tal naturaleza en América Latina, que al interior de la Organización Mundial de Comercio (OMC) hace tiempo que los Estados Unidos han tratado de introducir sanciones comerciales para los países que practican el "dumping social", por mantener una fuerza laboral carente de bienestar e incumplir las leyes del trabajo, con lo cual resultan más competitivos en el mercado externo, pues los países desarrollados tienen una mano de obra "cara" por sus altos beneficios y salarios.

Si se quiere obrar con seriedad académica, responsabilidad social y sensibilidad humanista, háganse comparaciones con los países del mundo que viven mejor y no con una región en la que reducidas elites disfrutan de la concentración del ingreso, según los estudios de instituciones internacionales respetables. El problema no es la "pobreza", sino la riqueza, y no hay por qué abandonar las tesis históricas de redistribución que solo lucen "obsoletas" para los círculos interesados en preservar su posición, aunque la realidad latinoamericana contemporánea

demuestra otras verdades. Como historiador, a veces tengo la impresión de que se olvida tanto la lucha y el progreso social de otras épocas, que hasta se vuelve viable la posibilidad de que algunas capas dominantes lleguen a pensar que es preferible revivir la esclavitud, pues sería el sistema más rentable y menos costoso, frente a las "maravillas laborales" de las que supuestamente disfruta el Ecuador de hoy.

.....

2. “LA LIQUIDEZ BANCARIA ECUATORIANA EN EL MODELO DE DOLARIZACIÓN (ANÁLISIS DEL PERÍODO 1997-2003)”. Byron Rodrigo Landeta Parra. Abstract de Disertación de Grado.

PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

La naturaleza de este trabajo se explica por la necesidad de entender más profundamente lo que es y como actúa la liquidez bancaria en el Ecuador a partir del modelo de dolarización tomando en cuenta su evolución y estructura desde un análisis histórico que comienza en el año 1997.

MARCO TEÓRICO

En lo referente al marco teórico, este comienza con las teorías del dinero como introducción a la teoría keynesiana de la demanda de dinero, lo que nos permite identificar el comportamiento de los agentes económicos con relación a sus recursos monetarios y financieros antes y después del proceso de dolarización.

Posteriormente se introduce el análisis de la teoría cuantitativa del dinero con el propósito de entender los movimientos de la inflación y la masa monetaria en el Ecuador y sus repercusiones en la economía ecuatoriana durante el período de estudio.

A partir del modelo IS – LM, podemos comprender que la crisis económica en el Ecuador se reforzaba a partir de altas tasas de interés que generaban disminución en la inversión y por ende de la producción en la curva IS. La curva LM a partir de la liquidez keynesiana nos permite entender que a mayor cantidad de dinero demandada mayor se volvía la tasa de interés, generando mayores riesgos al sistema económico y financiero.

La teoría de Liquidez nos permite entender la definición de liquidez bancaria y la importancia que esta resulta para el proceso de intermediación financiera. Adicionalmente, ofrece la posibilidad de entender los diferentes tipos de iliquidez, así como la identificación de fallas en el manejo y control de la misma.

La teoría sobre dolarización, principalmente nos permite identificar claramente el proceso por el cual la economía ecuatoriana reemplaza su moneda nacional por una moneda extranjera así como las falencias del proceso ecuatoriano para su consolidación hasta el final del período de estudio

MARCO EMPÍRICO

En lo referente al marco empírico, este se inicia con un estudio sobre los antecedentes macroeconómicos del Ecuador a partir de 1997, siendo este el año en que va tomando forma la crisis financiera ecuatoriana. Para el efecto se realiza un seguimiento cronológico de los principales hechos que surgen en la economía y en el sistema financiero ecuatoriano, así como las repercusiones que traen los mismos. La integración de cuadros estadísticos permite revisar el movimiento de variables y cuentas importantes en la economía y las finanzas. De forma seguida, se contempla el proceso de dolarización en el Ecuador, tanto en su forma informal como de

manera oficial a partir del año 2000 de acuerdo al cronograma establecido por el Banco Central del Ecuador; luego del análisis de la transición de un modelo de tipo de cambio flotante a un tipo de cambio fijo, así como sus implicaciones en la economía en cuanto a expectativas de los agentes económicos y el movimiento de variables económicas se continúa con el desenvolvimiento de la economía ecuatoriana ya de lleno en dolarización, midiendo de esta forma el grado de consolidación de este proceso en la economía ecuatoriana.

El siguiente punto a tratar se refiere a la situación legal de la liquidez bancaria en el Ecuador como marco de referencia al posterior análisis histórico de este indicador. El análisis hace referencia a las normas dictadas por la Superintendencia de Bancos para el manejo del riesgo de liquidez en las instituciones bancarias.

Inmediatamente se analiza la creación, manejo y actividades del Fondo de Liquidez, creado a partir de la eliminación del Banco Central como prestamista de última instancia en casos de iliquidez temporal.

La evolución de la liquidez bancaria a partir de 1997 corresponde al siguiente análisis que se desagrega en segmentos por tamaño de entidades bancarias de acuerdo a la Superintendencia de Bancos para cada una de los indicadores, así como un análisis para todo el sistema financiero ecuatoriano. Es importante anotar que el análisis por segmento se lo realiza sobre las 22 instituciones bancarias operativas a septiembre de 2003, mientras que el análisis global del sistema toma todas las instituciones que en su momento estuvieron operando, es decir sin instituciones en saneamiento. En primer lugar se mide la evolución del índice de liquidez mínimo legal requerido que debe mantener obligatoriamente cada institución, la misma que es dictaminada por la Superintendencia de Bancos, su análisis se lo realiza de acuerdo a sus obligaciones y recursos disponibles divididos en su fórmula de cálculo. Luego se estudia la evolución del índice de liquidez a corto plazo que conlleva un máximo de 90 días, como un índice alterno al primer análisis, con el propósito de medir sus diferencias, este se lo realiza también con la fórmula que para el efecto mantiene la Superintendencia de Bancos. Seguidamente se estudia la liquidez bancaria a partir del nivel de captaciones y colocaciones de recursos por parte de las instituciones bancarias, este se lo realiza conjuntamente con la evolución de tasas de interés pasivas y activas referenciales y con referencia a los niveles de inflación anual. Este análisis permite entender y medir la liquidez bancaria por fuera de los índices oficiales y establecer repercusiones que este indicador tiene sobre toda la economía.

Como parte final del marco empírico se realiza un estudio sobre la estructura de liquidez bancaria en cuanto a fondos en el país y en el exterior, tomando las principales cuentas contables para el efecto. De forma igual que los análisis anteriores se lo realiza de forma segmentada e histórica.

RESULTADOS

Para la primera hipótesis se concluye que la liquidez mínima legal requerida se ha incrementado a partir del modelo de dolarización, esto sin embargo, se logra a partir de cambios en su fórmula de estimación. A nivel de segmentos, los bancos grandes fueron los que más incrementaron su indicador, seguidos de los bancos pequeños y los bancos medianos sufrieron una reducción. Resulta relevante para este indicador que nunca estuvo cerca, ni por debajo del nivel mínimo requerido aún en períodos de crisis. En cuanto al índice de liquidez a corto plazo, este ha disminuido a partir del modelo de dolarización debido principalmente a que las captaciones a corto plazo han aumentado en mayor proporción que el total de depósitos y de forma más acelerada que el incremento de los fondos disponibles. A nivel de segmentos, todos sufrieron una reducción en este indicador, pero sobretodo los bancos pequeños. Adicionalmente, en cuanto a

captaciones y colocaciones, encontramos que las captaciones en el sistema financiero se recuperaron en un año desde la implementación del modelo de dolarización con los bancos pequeños a la cabeza. Las colocaciones en el sistema financiero nacional han llegado a recuperarse a partir del modelo de dolarización en un índice de crecimiento mucho menor que las captaciones. Los bancos medianos han sido los que más han colocado, seguidos de los bancos pequeños.

Para la segunda hipótesis se concluye que los fondos disponibles en bancos y otras instituciones financieras se recuperan a partir del modelo de dolarización, manteniendo su preferencia histórica de privilegiar sobremanera a los fondos en el exterior. La continua recuperación de recursos en el sistema financiero es orientada a fondos en el exterior en todos los segmentos.

.....

3. “ECONOMÍA EN EL GOBIERNO DE JOSE LUIS TAMAYO (1920-1924)”– T.H.E. MONOGRAFÍAS. Archivo Histórico del T.H.E. 1 y 2.

3.1) LA ECONOMÍA EN EL GOBIERNO DE JOSE LUIS TAMAYO (1920-1924).

Autores: José Aguirre, Jorge Bucheli, Andrés Carvajal

Introducción

Principales características del periodo:

- Una miseria que golpeaba a todos los hogares ecuatorianos.
- El sucre se había devaluado en un cien por cien de 2 a 4 sucres, la vida se había encarecido en proporciones gigantescas, la angustia y la desesperación azotaba a todos los ecuatorianos. Solamente un grupo, los de los banqueros y su “argolla” económica no se vieron afectados.
- Las conquistas sociales y económicas que a gritos pedía el pueblo ecuatoriano llegaron en 1922, en el cual el país fue escenario de serias manifestaciones y tumultos callejeros. En las luchas obreras que se pedía un alza prudente de salarios y sueldos, reducción de las horas de trabajo a 8 horas, sobre tiempo semana integral y la incautación de los giros internacionales para evitar el hecho de la especulación en las ventas. Ninguna de estas peticiones fueron aceptadas por el gobierno, ya que afectaban a la banca que era su principal fuente de financiamiento.

Orientación y condiciones económicas

Cuando Tamayo llegó al poder, por la renuncia de la candidatura de Gonzalo Córdova, la burguesía ecuatoriana había definido sus bases gracias al desarrollo agrocomercial del cacao. Así mismo la burguesía había creado una dependencia con los centros imperialistas, razón por la cual al presentarse la sobreproducción del cacao en el lapso de 1920 – 1922 se desencadenó la crisis.

Durante esta crisis tanto productores como exportadores decidieron que la única forma de salir de ella era impulsando el crecimiento de la producción mediante la explotación de la mano de obra indígena.

“Impulsó el crecimiento de la producción, crecimiento de la masa de plusvalía a través de la sobreexplotación del trabajo, hasta un límite en que esta alza provocó una crisis de

sobreproducción y una caída de los precios, en un ciclo permanente de expansión y crisis”. (Moreano, 1995, 108)

Todo esto produjo que tanto precios como volumen de exportación bajen. El mejor ejemplo para representar este caso es el de la libra de cacao que descendió de un máximo de 26.75 dólares a 12 dólares en diciembre de 1920 y el volumen de exportaciones descendió de 10.6 millones de dólares a 7.6 millones de dólares.

Pero la crisis cacaotera no fue la única razón para el proceso devaluatorio que vivió Ecuador en el período, ya que a esta crisis se le agregó la emisión blanda de billetes del Banco Comercial y Agrícola, cuyo único fin era ayudar a las exportaciones del litoral y mantener las ganancias del sector agroexportador.

El gobierno de la época no tuvo el poder de control de las medidas económicas antes señaladas (devaluación) ya que como es conocido, el gobierno era sustentado por los banqueros de la Costa, los cuales controlaban la deuda pública.

“Dicha devaluación se explica también por las presiones fiscales derivadas del servicio de la deuda pública”. (Acosta, 2001, 83)

El gobierno de Tamayo se caracterizó por la miseria generalizada para todos los sectores, a excepción de los agroexportadores. La crisis de estos años produjo la más grande inestabilidad política acompañada de la recesión más prolongada. Los datos de la época confirman el estancamiento económico del gobierno de Tamayo, como por ejemplo las exportaciones que en 1920 superaron los 20'000.000 de dólares, pero que en 1921 se redujeron a 9'000.000 de dólares y volvió a caer en 1923 a 7'500.000 dólares.

La inestabilidad social también estuvo presente en el gobierno de Tamayo, especialmente cuando los agroexportadores vieron caer su producción y aumentaron la explotación de la mano de obra, produciendo el levantamiento de proletariado. Las peticiones desoídas condujeron a la matanza del 15 de Noviembre de 1922 ocurrida en Guayaquil, donde cientos de obreros fueron sacrificados por el gobierno, al igual que los campesinos del Tungurahua.

Mediante estos acontecimientos se logró comprometer a los partidos tradicionales del Ecuador a que incluyeran en sus programas sociales puntos como la reglamentación del trabajo (dirigida principalmente a mujeres y niños), la regulación de huelgas y paros, viviendas para los obreros. Además lograron la incautación de giros con la cual se fijaba el cambio oficial (4 sucres 1 dólar), algo que ni el gobierno de Tamayo pudo imponer a los banqueros.

Estas matanzas de obreros en Guayaquil y de campesinos en Tungurahua lograron cambiar la percepción de la Revolución Liberal que pasó de la imagen positiva impuesta por Eloy Alfaro al negativismo del poder plutocrático apoyado por el gobierno de Tamayo.

Otro de los factores que afectó negativamente el gobierno de Tamayo; fueron las plagas al sector cacaotero, especialmente la escoba de bruja. Sin dejar a un lado las inundaciones.

“ La causa primaria de todos esos fenómenos emerge del hecho de que producimos muy pocas mercaderías susceptibles de demanda exterior y consumimos, en cambio, muchos de producción extranjera”. (Acosta, 2001, 83)

Un aspecto aunque no económico, pero no menos importante es la corrupción que presentó el gobierno de José Luis Tamayo. Uno de estos casos fue el de las elecciones de 1924, en donde Tamayo había prometido ser absolutamente imparcial, lo cual en la práctica no se hizo realidad, ya que gracias a su ayuda, su coideario Gonzalo Córdoba llegó al poder con 180.000 votos de vivos y muertos.

Conclusiones

- Durante la gestión de Tamayo el país estuvo sumido en la recesión por la crisis que afectó a la producción de cacao.
- La crisis del cacao se dio tanto por las plagas como por la sobreproducción que afectó al mercado mundial.
- En su periodo se dio prioridad a las necesidades de la banca, gracias a la cual se presentó una devaluación, que solo fue frenada por el reclamo popular.
- Seguimos siendo dependientes de la producción de un producto primario.
- No se planteó la necesidad de diversificar nuestra producción.
- El gobierno estuvo atado al poder financiero de la banca

Bibliografía

Acosta Alberto, **Breve historia económica del Ecuador**, CEN, Quito, 2001; Báez René, et alli, **Ecuador pasado y presente**, Libresa, Quito, 1995.

.....

3.2) LA ECONOMÍA EN EL GOBIERNO DE JOSE LUIS TAMAYO (1920-1924).

Autores: *Julián Felipe Galvis, Alejandro Minaya, Miguel Viera Dueñas*

Datos generales

José Luis Tamayo ascendió a la presidencia de la República el 1 de septiembre de 1920.

Inició una política gubernamental tendiente a lograr el acercamiento entre los partidos políticos, procurando sacar al país adelante en una época que se caracterizó por las grandes transformaciones políticas y sociales, y en momentos que el país vivía una de sus peores crisis económicas, debido en gran medida a las plagas que azotaron al cacao en 1914 y la Primera Guerra Mundial que afectó la demanda del cacao a nivel mundial. Gobernó hasta el 31 de agosto de 1924.

Sus ministros fueron:

Ministerio de gobierno: Delfín B. Treviño.

Ministerio de relaciones exteriores: Clemente Ponce.

Cartera de hacienda: Gustavo Aguirre Overweg.

Ministerio de instrucción pública: Pablo A. Vásconez.

Ministerio de guerra y marina:. Octavio G. Icaza.

Orientación económica

José Luis Tamayo era un activo militante del liberalismo placista.

Condiciones económicas

La banca y el comercio, aprovechando la incidencia de la guerra mundial, cometían peculados que gravitaban sobre la gran masa de consumidores.

La economía mundial influía desfavorablemente sobre la nacional al ser un país agro- exportador de bienes primarios lo que causó que en la Primera Guerra Mundial se deje de demandar varios de nuestros productos, además que externamente el Ecuador comenzó a tener competidores como Costa Rica que comenzó a captar mercados.

Las exportaciones bajaban, la desocupación aumentaba, una inflación descomunal que afectaba de un día a otro los precios de los bienes de consumo; con la inflación, el sucre se devaluó en un 150%, y el Ecuador atravesó un periodo con altos niveles de desocupación y hambre.

El 19 de Octubre de 1922 comenzó una serie de protestas por parte de los trabajadores que estaban cansados de la explotación del país y de los trabajadores ecuatorianos por parte de la compañía norteamericana “Guayaquil and Quito Railway Co.” El 19 de octubre con la huelga de los ferroviarios y la llegada de un acuerdo el 26 de octubre dio aliento al resto de los trabajadores, quienes en los primeros días de noviembre de 1922 presentaron sus peticiones además que contaban con la importancia del movimiento sindical, se dio un gran movimiento obrero del 11 al 15 de noviembre la cual fue reprimida brutalmente.

Fue la primera vez que se dio una agitación protagonizada por los obreros y proletarios que exigían mejoras económicas y la reducción de las horas de trabajo; aunque el gobierno les negó y los reprimió con rigor.

Política económica

Política de hacienda pública, presupuesto y deuda

A José Luis Tamayo le tocó administrar el estado, cuando la crisis cacaotera atravesaba uno de sus periodos más álgidos - el precio del cacao bajó de 26,75 ctvs. de dólar por libra a 5,75 ctvs. La asociación de cacaoteros vendía a pérdida por lo que incurría en grandes deudas internas y externas. Sin embargo tanto el gobierno como la empresa privada, tomaron pocas acciones para resolver esta difícil situación.

Paralelamente el gobierno presionó al Banco Comercial y Agrícola para continuar con la emisión clandestina de billetes, actitud que alentó la desvalorización monetaria y la especulación, convirtiéndose de esta forma en el emisor más grande de la época y además que se convirtió en el mayor prestamista, donde el gobierno depositó fondos fiscales.

El estado agro-exportador que surgió de la revolución liberal era exactamente lo contrario a lo que deseaban los grupos de la industria nacional, la emisión de billetes sin respaldo llegaría a más

de 18 millones de sucres a mediados de 1924. La mayor parte de rentas estaban estancadas y en manos privadas.

En 1921 el congreso autorizó al presidente Tamayo buscar en el extranjero un préstamo de hasta 100 millones de sucres (48.600.000 dólares), ofreciendo como garantía las rentas de artículos cubiertos por monopolios estatales, y los impuestos asignados a obras públicas.

Las garantías que el congreso ofrecía eran inadecuadas, ya que la única posibilidad de obtener un préstamo extranjero era a cambio de un contrato para construir en obras públicas, una red de desagüe o algún otro proyecto público. Tamayo hizo una serie de concesiones no autorizadas por el parlamento, que llegaron hasta una garantía con todo el ingreso aduanero de un año (contrato con una compañía de Londres con un préstamo de 18 millones de sucres), que nunca se efectuó, por lo que los mercados financieros extranjeros siguieron cerrados para el Ecuador.

A la época, la única fuente de ingresos segura que tenía el Ecuador para garantizar el servicio de un préstamo grande eran las aduanas.

Año a año, el nivel del endeudamiento central fue creciendo y para 1922 las obligaciones del estado con el Banco Comercial y Agrícola superaron los 16 millones de sucres.

Deuda Pública Interna

Año	Cantidad (unidades)	Porcentaje adeudado a los bancos
1920	25.647.345	60.4
1921	28.521.573	61.3
1922	32.572.972	63.4
1923	36.032.920	48.6
1924	39.834.542	46.5

Fuente: Carbo Luis, Historia monetaria y cambiaria del Ecuador

La administración de Tamayo estableció al estado como dueño de la de producción de alcohol en 1922, arrendó a compañías privadas el derecho de la producción y venta de aguardiente.

Obra pública

- Construcción colegio 24 de Mayo.
- Apertura de la Escuela Técnica de Aviación.
- Electricidad para: El Valle de los Chillos, Tulcán, San Gabriel, Cubijíles, Naranjito, Sangolquí, Tixán.
- Se instalaron las bombas de agua potable para Quito.
- Se inició la construcción de la catedral de Guayaquil.

Conclusiones

- Este período estuvo marcado por la crisis de los precios del cacao, por lo que José Luis Tamayo tuvo que sortear esta etapa de recesión para poder gobernar un país en el que la principal fuente de recursos estaba menguando.
- La oposición conservadora aprovechó este ambiente de inestabilidad para boicotear y desprestigiar al gobierno.

- La desesperación que causó el impacto cacaotero provocó que se tomaran medidas monetarias e incorrectas, como por ejemplo la sobre-emisión de dinero inorgánico por parte del Banco Comercial y Agrícola.

Recomendaciones

- Analizar a este período como aquel que marcaría las primeras condiciones nefastas (bancocracia, sobre-emisión, corrupción, demasiado poder bancario, etc.), para que se de la Revolución Juliana.
- No olvidar que durante este período se dio el más bajo nivel de precios del cacao.

Bibliografía

Alexander Rodríguez Linda, **Las finanzas públicas en el Ecuador 1830-1840**, BCE, Quito, 1995; **Diario El Comercio**, Quito, 1 de septiembre de 1920; Segarra Iñiguez Guillermo, **Historia del Ecuador, el camino al sol, tomo II “El Ecuador Republicano”** Quito, 1999).

.....

4. ACTIVIDADES T.H.E.-CONFERENCIAS ACADÉMICAS.

4.1. Profesora economista LOURDES REGUEIRO BELLO, Investigadora del Centro de Estudios sobre América (CEA, La Habana, Cuba), presentó su conferencia “Evolución y estado actual de las negociaciones del ALCA”, el martes 11 de mayo de 2004.

4.2. Historiador Doctor CARLOS SIXIREI PAREDES, Profesor Titular de la Universidad de Vigo, expuso sobre “Crisis del Estado y protesta social en Latinoamérica en los años 90”, en el Auditorio de la Facultad de Economía. Miércoles 19 de mayo de 2004.